

**Legende**

- Klicken Sie auf dieses Symbol zum Einblenden von Text
- Strg-T zum schnellen Öffnen und Schliessen des Textfensters
- Ein Klick auf dieses Symbol führt Sie zu Einer Webseite

↳ Leserichtung bei 1 Uhr beginnend im Uhrzeigersinn

Mindjet GmbH  
 obere Allmend 12  
 6375 Beckenried  
 041/620 36 86  
 peter.ottiger@mindjet.ch  
 www.mindjet.ch

90 Minuten  
kostenlos

Power User  
gel. Nutzer für  
Beginners

Buchen Sie einen MindManager Workshop  
bei Ihnen vor Ort

Live Mapping

**Dr. Thomas Borer**  
 Unternehmer

Heute

- berät Unternehmen im In- und Ausland
- grösster Kunde in Russland
- Vertretung gegenüber Behörden

Networking

- in Deutschland**
- 3-4 Kontakte nötig um 18% der Bevölkerung abzudecken

Global Business

- Bedeutung für Unternehmen
- Internationale Kunden
- Ausländische Märkte
- Geschäftspartner im Ausland
- Neue Kommunikationsformen
- Wachsende Kundenansprüche
- internationales Gebilde
- Ausländische Konkurrenz
- Inländische Wirtschaft
- Expansion in andere Länder
- Globale Konkurrenz
- Import- Export Bestimmungen
- Inländische Aufsichtsbehörden
- Ausländische Aufsichtsbehörden

Wikipedia **Links**

**Conclusio**

- Freunde muss man machen wenn man Sie noch nicht unbedingt braucht
- win-win Situationen schaffen
- nicht schüchtern sein
- Tischordnung sehr wichtig
- an jedem Tisch ein Mitarbeiter
- Jede Party planen
- Persönliche Kontakte sind unbezahlbar
- Herr Borer anrufen wenn alles schiefgeht

**Entscheidungsträger und Stakeholder**

- identifizieren
- Zielgruppengerechte Ansprache
- Arbeitnehmer
- Kunden
- Geschäftspartner
- Investoren
- Politiker
- Exekutive
- Legislative
- Vereine
- Medien/Gesellschaft
- Ziele
- Verbesserung Umfeld
- alle Beteiligten = Marktteilnehmer
- Reputation = Firmenwert
- Public Affairs
- Erfolgsrezept
- Ueberzeugungskunst
- Offener Wissenstransfer
- Gesellschaftliche Kommunikationsprozesse
- flankierende Aktivitäten
- politisch
- vorpolitisch

**Strukturen Strategien**

- Zielgruppen definieren
- Entscheidungsträger identifizieren
- Networking
- Lobbying
- Aktionen
- Abgestimmte
- Botschaften
- Feedback Strukturen
- Knowledge Management
- Fortwährend
- Stakeholder
- Handelskammern
- Handelsorganisationen
- Private Unternehmen
- Erfolgsevents besuchen
- Interkulturelles Management
- Eigenes Netzwerk
- Der Aufbau von Netzwerken ist nie zu Ende
- existierende Kanäle nutzen

**Beziehungen**

- Persönliche Kontakte
- Zufällige Kontakte nicht genügend
- Methode
- koordiniert
- strategisch geplant
- andere Strategien
- z.B. Bush