

## Checkliste

---

# 8 Schlüsselfragen an zukünftige Unternehmer

### Grundlagen

Erfolgreiche Unternehmer können folgende Fragen präzise und konsequent beantworten. Dies ist notwendig, nicht nur für sich selber, sondern auch für mögliche Gespräche mit Banken, Kapitalgebern, Kooperationspartnern, Lieferanten oder Kunden.

### Checkliste

#### 1. Ihre Idee

- Was ist die Kernidee Ihres Geschäftes?
- Welche Produkte und Dienstleistungen wollen Sie anbieten?

#### 2. Ihre Konkurrenz

- Wer sind Ihre direkten Wettbewerber?
- Welches sind deren Stärken und Schwächen?

#### 3. Ihre Einmaligkeit

- Wo sind Sie besser als Ihre Wettbewerber?
- Was ist das Besondere, wirklich Einzigartige an Ihrer Leistung?

#### 4. Ihre Kundinnen und Kunden

- Weshalb sollten Kundinnen und Kunden Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistungen kaufen?
- Welche Bedürfnisse und Wünsche haben sie?
- Wer bringt Ihnen wieviel Umsatz?

#### 5. Ihre finanzielle Situation

- Wieviel müssen Sie investieren, um starten zu können?
- Welches Eigen- und Fremdkapital setzen Sie dafür ein?
- Wie sieht Ihr Budget für das erste Geschäftsjahr aus?

#### 6. Ihre Motivation

- Weshalb möchten Sie sich selbständig machen?

#### 7. Ihre Unternehmerkompetenzen

- Haben Sie das „Unternehmer-Profil“?
- Besitzen Sie die notwendigen Kompetenzen; fachlich, methodisch und sozial?

#### 8. Ihre Unterstützung

- Finden Sie in den wichtigen Bereichen Unterstützung?
- Wie werden Sie unterstützt, mit Know-how, Kapital, Kontakten?