

# Grundlagen

---

## Karriere-Tipps: 8 Schlüsselfragen an zukünftige Unternehmer

Erfolgreiche Unternehmer können folgende Fragen präzise und konsequent beantworten. Dies ist notwendig, nicht nur für sich selber, sondern auch für mögliche Gespräche mit Banken, Kapitalgebern, Kooperationspartnern, Lieferanten oder Kunden.

### 1. Ihre Idee

- Was ist die Kernidee Ihres Geschäftes?
- Welche Produkte und Dienstleistungen wollen Sie anbieten?

### 2. Ihre Konkurrenz

- Wer sind Ihre direkten Wettbewerber?
- Welches sind deren Stärken und Schwächen?

### 3. Ihre Einmaligkeit

- Wo sind Sie besser als Ihre Wettbewerber?
- Was ist das Besondere, wirklich Einzigartige an Ihrer Leistung?

### 4. Ihre Kundinnen und Kunden

- Weshalb sollten Kundinnen und Kunden Ihr Produkt bzw. Ihre Dienstleistungen kaufen?
- Welche Bedürfnisse und Wünsche haben sie?
- Wer bringt Ihnen wieviel Umsatz?

### 5. Ihre finanzielle Situation

- Wieviel müssen Sie investieren, um starten zu können?
- Welches Eigen- und Fremdkapital setzen Sie dafür ein?
- Wie sieht Ihr Budget für das erste Geschäftsjahr aus?

### 6. Ihre Motivation

- Weshalb möchten Sie sich selbständig machen?

### 7. Ihre Unternehmerkompetenzen

- Haben Sie das „Unternehmer-Profil“?
- Besitzen Sie die notwendigen Kompetenzen; fachlich, methodisch und sozial?

### 8. Ihre Unterstützung

- Finden Sie in den wichtigen Bereichen Unterstützung?
- Wie werden Sie unterstützt, mit Know-how, Kapital, Kontakten?